

Offre n° 208WMDX

# Pour Cadre Commercial futur Directeur Associé (H/F)

26 - DIEULEFIT -

Actualisé le 29 mai 2026

## DESCRIPTION DE L'ENTREPRISE

Agence de communication implantée dans le secteur de Valence, notre réseau est spécialisé dans la commercialisation de stratégies de développement multicanales et performantes auprès des entreprises de proximité (artisans, commerçants, TPE/PME). Notre offre, issue d'un cahier des charges rigoureux, est largement éprouvée, renouvelable et sans concurrence dans son créneau. Dans le cadre de notre développement, nous sélectionnons nos nouveaux Cadres Commerciaux appelés à devenir Directeurs(trices) Associés(es), pour renforcer notre présence terrain et accompagner les chefs d'entreprise locaux dans la mise en place de stratégies de développement commercial efficaces.

? Profession commerciale  
Emploi non salarié

? Rémunération :  
Commissions

## MISSIONS PRINCIPALES

- Prospecter et développer un portefeuille clients BtoB (artisans, commerçants, TPE) dans un secteur géographique défini
- Présenter et commercialiser une offre de communication multicanale performante et différenciante
- Conseiller les dirigeants locaux sur leurs stratégies de développement commercial
- Fidéliser les clients par un suivi régulier et un accompagnement dans la durée
- Participer à la vie de l'agence et contribuer à son développement
- À terme : évoluer vers un statut de Directeur(trice) Associé(e)

## CE QUE NOUS PROPOSONS

- Offre commerciale unique, déjà déployée et appréciée sur le territoire depuis plus de 30 ans
- Formation complète aux produits + accompagnement terrain continu
- Visioconférences régulières et suivi individualisé
- Secteur géographique attribué proche du domicile (Rayon de 30 km)
- Rémunération HORS DU COMMUN non plafonnée
- Équilibre vie professionnelle / vie personnelle : organisation autonome de vos journées - Statut indépendant avec perspective d'association à terme

## PROFIL RECHERCHÉ

Tempérament d'entrepreneur

Expérience :

- Expérience commerciale de 2 ans minimum (indispensable), idéalement en BtoB - Connaissance du tissu économique local appréciée Savoir-être :
  - Sens du contact, écoute active et empathie
  - Curiosité, ouverture d'esprit, capacité d'apprentissage
  - Leadership, autonomie et sens des responsabilités - Rigueur, organisation et persévérance
- Permis :
- Permis B et véhicule personnel indispensables

## Profil souhaité

### Expérience

24 Mois ?

## Compétence

Effectuer le suivi des commandes, la facturation

## Permis

B - Véhicule léger

---

## Informations complémentaires

- Qualification : Cadre
- Secteur d'activité : Activités des agences de publicité