

Offre n° 205MJNM

CONSEILLER COMMERCIAL AGENCE (H/F)

26 - Dieulefit - [Localiser avec Mappy](#)

Publié le 16 mars 2026

Votre mission : En tant que commercial(e), engagé(e) et efficace. Vous disposerez d'un portefeuille de sociétaires à développer et à fidéliser grâce à votre équipement complet de produits d'assurances.

Vous serez également en mesure de :

Distribuer notre gamme de produits et services auprès de votre portefeuille de sociétaires Mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise auprès de nos clients particuliers.

Mener des actions de conquêtes clients (prospection téléphonique)

Insuffler une culture de la satisfaction client, en veillant à ce que chaque sociétaire bénéficie d'un accompagnement humain et réactif.

Inspirer et incarner une dynamique positive au quotidien tout en véhiculant la stratégie de l'entreprise

Profil recherché :

Vous êtes reconnu(e) pour vos compétences commerciales !

Doté(e) d'une forte orientation client, vous placez la satisfaction et l'expérience sociétaire au cœur de vos priorités.

Vous avez un réel intérêt pour le secteur de l'assurance.

Profil

Ce que nous offrons :

Un environnement de travail collaboratif et bienveillant, avec des opportunités de développement personnel et professionnel.

Un parcours professionnel diversifié via de nombreuses opportunités d'évolutions.

Des avantages nombreux et attractifs : Une rémunération variable dé plafonnée, un 13ème mois, 20 RTT, Tickets Restaurants, Mutuelle, Prévoyance, CSE, Réductions sur les produits IARD, PEE, PERCO, ordinateur professionnel ...

Un parcours de formation et d'accompagnement de 4 semaines ... avec de vrais formateurs !

Et la suite ?

A réception de votre candidature, nous nous engageons à l'étudier avec attention.

Si votre candidature attire notre attention, l'équipe RH vous contactera pour un premier entretien téléphonique ou en Visio

Si vous êtes sélectionné(e) et si vous souhaitez poursuivre le processus de recrutement, vous rencontrerez vos futurs managers

Prêt(e) à relever le défi ?

Envie d'en savoir plus sur notre actualité et suivre nos aventures, nous vous encourageons à nous rejoindre sur notre LinkedIn

- [?](#) CDI Contrat travail
- [?](#) 38H/semaine Travail en journée
- [?](#) Salaire brut : Mensuel de 2000.0 Euros à 2300.0 Euros sur 13.0 mois
Primes
Titres restaurant / Prime de panier
Commissions
Ordinateur portable
CSE
Rémunération variable + carte TR
- [?](#) Déplacements : Jamais

Profil souhaité

Expérience

1 An(s) [?](#)

Compétences

Développer un portefeuille clients et prospects ? Présenter et valoriser un produit ou un service ?

Rassembler les justificatifs et transmettre la proposition d'assurance pour décision ? Recueillir et analyser les besoins client ? Assurances **Savoir-être professionnels**

Avoir le sens du service

Faire preuve de persévérance

Faire preuve de rigueur et de précision

Informations complémentaires

- Qualification : Employé qualifié
- Secteur d'activité : Autres assurances

Employeur

GROUPAMA MEDITERRANEE

250 à 499 salariés

M. JAMIL GABSI
